



## EasyKat-Standard

# Der Produktkonfigurator für die Voith-Feldgeräte

Rolf Mösle, Voith Paper Automation Ravensburg



## Eines der großen Familienunternehmen Europas

- 39.000 Mitarbeiter
- 280 Standorte
- 5,1 Mrd. Euro Umsatz
- Konzernzentrale ist Heidenheim



## Unsere Märkte

- Papier
- Energie
- Mobilität
- Service



## Long Tan – Energie für China

- Eines der größten Wasserkraftwerke der Welt
- 4900 MW Leistung entsprechen
  - 1200 Windkraftanlagen,
  - 7 Kohlekraftwerken oder
  - 4 Kernkraftwerken



## Papier: unverzichtbar für uns alle

- Mehr als 2900 Papiersorten
- Jedes 3. Blatt Papier wird auf einer Voith Anlage gefertigt

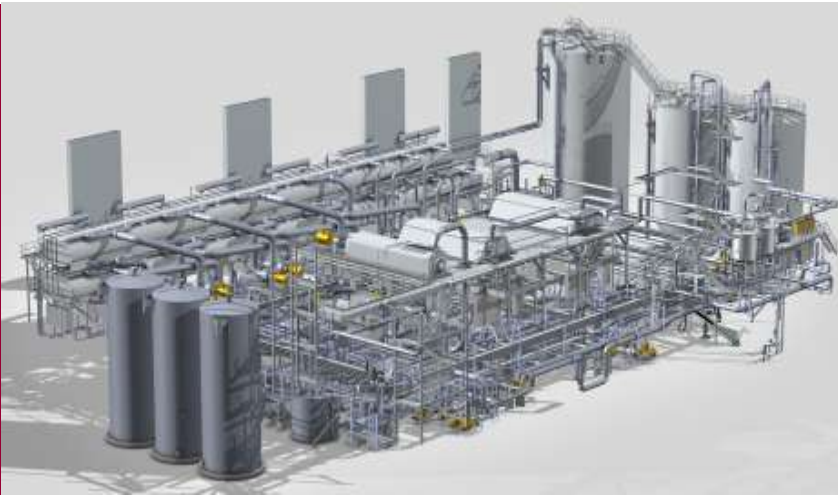
**Papiermaschinen**

sind bis über 10 Meter breit, 120 km/h schnell, produzieren rund um die Uhr

**Leitsysteme**

sorgen für konstante Qualität und effiziente Produktion.

**Feldgeräte** sind die “Augen” (Sensoren) und “Hände” (Aktuatoren) der Leitsysteme



*3D-Modell der Stoffaufbereitung*



*Papiermaschine*

# Produktübersicht: COP Feldgeräte



## **Ventile**

*Regelventile / Auf/Zu-Ventile  
Nennweiten DN 25/5 – DN 1200*



## **Durchfluss**

*IDM, Vortex, Masse*

# Produktübersicht: COP Feldgeräte



**Druck / Differenzdruck**  
*Füllstand hydrostatisch*



**Füllstand**  
*Radar / Mikrowelle / kapazitiv / Vibration*



**Temperatur**



**Stoffdichte**

## Voith-Feldgeräte – alte Situation

- ca. 50 Feldgerätetypen
  - 5 bis 30 (!) Attribute pro Typ (erklärungsbedürftig, preisrelevant)
  - wechselseitige Abhängigkeit von Attributen (Expertenwissen notwendig)
  - individuelle Datenblatterstellung ist zeitaufwändig
  - jede Kombination ergibt einen individuellen Bestellschlüssel
- Angebotserstellung ist zeitaufwändig und birgt Gefahr von Fehlern

→ Erkenntnis:

**Wir brauchen einen PRODUKTKONFIGURATOR!**

## Voith-Feldgeräte – unser Weg zum Produktkonfigurator

- 2008-02: Marktanalyse Konfiguratoren, Budgetplanung
- **2008-05:** ENTSCHEID für EasyKat Standard der Fa. Plansoft
- 2008-06: Definition der Produktmatrix (Voith & Plansoft)
- 2008-07: Schulung und Pilotanwendung (bei Fa. Plansoft)
- 2008-08: Aufbau der EasyKat-Datenbank, Programmierung
- 2008-10: abteilungsinterner Testbetrieb des Konfigurators
- **2008-12:** FREIGABE im Voith-Konzern (IntraNet-Version)
- 2009-04: Freigabe des Angebotmoduls für das Sales Team

# Voith Produktkonfigurator

## Was haben wir als COP (Center of Product) erreicht?

### 1) Produktsupport für die Voith-Einheiten

- **Intranet-Lösung** ermöglicht den konzernweiten Zugriff auf den Konfigurator
- **sichere Konfiguration** (nur baubare Geräte können konfiguriert werden)
- Konfigurator schlägt **Standardwerte** vor
- passendes **Datenblatt mit Bestellschlüssel** wird dynamisch erzeugt
- **Warenkorb-Funktion**, mit Link zum Voith-Sales für Preise
- **On-line Hilfen**, Link zur zentralen Voith-Dokumentation

# Voith Produktkonfigurator

## Was haben wir für uns selbst erreicht?

### 1) effizientes Angebotswesen

- Durchlaufzeit eines Angebots hat sich stark reduziert (um 80%)
- Richtigkeit der Angebote bei 100% (Spezifikation und Preis)

### 2) vereinfachte Administration

- Konfigurator wird zentral durch uns gepflegt (Technik, Preise)
- zeitnahes Einpflegen von Produktänderungen
- Systempflege erfordert keine spezielle Softwarekenntnisse

## Voith Produktkonfigurator

### Live-Vorführung am System

### Konfiguration Temperatursensor mit Angebotserstellung

- **Temperatursensor TS400**
- **22 Attribute, jedes mit mehreren Werten (bis zu 15)**
- **Bestellschlüssel-Beispiel**

**TS400.VGC142052113102070000001GX00**



# Voith Produktkonfigurator

## ZUSAMMENFASSUNG:

**Wir konnten innerhalb kurzer Zeit und mit überschaubarem Aufwand einen technischen Konfigurator und ein Angebotssystem für die Voith-Feldgeräte erstellen.**

**Der administrative Pflegeaufwand am Konfigurator ist gering, die Systempflege erfolgt direkt durch uns.**

**→ Wir haben mit EasyKat-Standard die richtige Wahl getroffen!**

**VOITH**  
*Engineered reliability.*